

Stratejik Pazarlama Yöneticisi

Danışmanlığı yapmakta olduğumuz tekstil sektöründe faaliyet gösteren işletmemiz için 'Stratejik Pazarlama Yöneticisi' arayışımız bulunmaktadır.

Üniversitelerin ilgili bölümlerinden mezun
Tercihen tekstil ve konfeksiyon sektör deneyimine sahip
Pazarlama, iş geliştirme, müşteri yönetimi süreçlerinde min. 5 yıl, toplamda 8-10 yıl tecrübe sahibi,
Üst yönetim raporlama konusunda deneyimli,
İyi derecede İngilizce dil yetkinliği olan,
Seyahat engeli bulunmayan,

Global tekstil trendlerini takip ederek pazar araştırmasına destek olunması,
Uzun vadeli pazarlama stratejilerinin oluşturulmasında veri akışının sağlanması,
Yeni Pazar araştırmaları ve hedef pazar giriş stratejilerinin belirlenmesi ve karar alınmasında üst yönetime bilgi akışı sağlanması,
Araştırma verileri doğrultusunda müşteri/son kullanıcı ve rakip stratejilerinin oluşturulması,
Ürün grupları ve ürün yaşam döngüsü takibinin, satış ve karlılık verileri doğrultusunda rakip analizlerinin yapılması ve liste fiyatlarının belirlenmesi,
Müşteri verilerinin doğrultusunda pazar analizlerinin raporlandırılması, detaylı karlılık ve fiyatlandırma analizleri sonuçlarının ilgili birimlerle paylaşımı,
Promosyon ve kampanya etkinliklerinin değerlendirilmesi süreçlerini yürütecek profesyoneller aramaktayız.

Pozisyon Referans Kodu : PZR201904

İlgili profesyoneller özgeçmişlerini pozisyon referans kodunu belirterek esperto@esperto.com.tr adresine başvuruda bulunabilirler